

APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



In unserem Fachbereich Business Development suchen wir zum nächstmöglichen Termin für eine befristete Vertretung mit Option auf unbefristete Übernahme einen

Manager Business Development (gn*)

in Vollzeit (40 Wochenstunden), Teilzeit ist möglich.

Deine Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Sicherung des kurz-, mittel- und langfristigen Produktnachschubs
- Analyse von Marktpotenzialen, Trends und Partnerschaften
- Screening der relevanten Marktsegmente, Erstellung von Wettbewerbsanalysen sowie Erarbeitung von Vorschlägen für neue Produkte und Geschäftsfelder, einschließlich Vermarktungs- und Vertriebsmodelle
- Koordination der wissenschaftlichen wie kommerziellen Evaluierung potenzieller Lizenzprodukte sowie von Produktkandidaten aus eigenen Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten
- Erstellung zusammenfassender Bewertungsberichte sowie von Business Cases
- Mitwirkung bei der Führung von Verhandlungen bis zum Abschluss
- Mitarbeit bei der Betreuung von Präparaten (u. a. als Mitglied der Steering Committees) im Rahmen von Mitvertriebskooperationen
- Unterstützung der Projektleitung bzw. eigenständige Projektleitung von bereichsübergreifenden Einlizensierungs-/Entwicklungsprojekten bzw. Unternehmensprojekten

Dein Profil

- Du hast einen naturwissenschaftlichen, medizinischen oder wirtschaftswissenschaftlichen Hochschulabschluss.
- Du hast vorzugsweise mehrjährige Berufserfahrung in der Pharmaindustrie, insbesondere im Business Development.
- Du besitzt bereits fundierte Kenntnisse und Erfahrungen im Projektmanagement.
- Du beherrschst die englische Sprache sicher in Wort und Schrift.
- Deine Arbeitsweise zeichnet sich insbesondere durch Selbstständigkeit und Zuverlässigkeit aus, Du hast jede Menge Eigeninitiative, Koordinationsgeschick und Du arbeitest sehr ergebnisorientiert.



APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



Unser Angebot

Neben interessanten Aufgaben in unterschiedlichen Tätigkeitsbereichen mit vielfältigen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir moderne Arbeitsbedingungen in einem spannenden und herausfordernden Umfeld, in dem sich Leistung lohnt und Arbeit Freude bereitet.

Neben einem attraktiven Vergütungspaket sowie weiteren Sozialleistungen erwartet Dich eine flexible Arbeitszeitgestaltung in einem hybriden Arbeitsmodell mit einem Arbeitsplatz in unseren modernen Büroräumen in Dresden und anteilig mobiler Arbeit.

APOGEPHA ist ein familienfreundliches Unternehmen. In der Vereinbarkeit von Familie und Beruf sehen wir eine wesentliche Voraussetzung für den gemeinsamen Erfolg.

Wenn Du Teil unseres Teams werden möchtest, sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an den untenstehenden Kontakt.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Dein Kontakt

Frau Kathrin Kretschmer
Bereichsleiterin Personal
Telefon: +49 351 3363 468
E-Mail: karriere@apogepha.de

APOGEPHA Arzneimittel GmbH
Bereich Personal
Kyffhäuserstr. 27
01309 Dresden

