

APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



Die APOGEPHA Arzneimittel GmbH vertreibt ihre Produkte weltweit in mehr als 25 Ländern. Das internationale Geschäft ist damit ein wichtiger Baustein für unseren Geschäftserfolg. Für unser Team International Alliances suchen wir daher zum nächstmöglichen Termin einen

International Alliance Manager (gn*)

in Vollzeit (40 Wochenstunden).

Deine Aufgaben

Gemeinsam mit unseren internationalen Vertriebspartnern entwickeln wir das Geschäft in den internationalen Märkten, um unsere ambitionierten Umsatz- und Ergebnisziele zu erreichen. Dazu monitoren wir regelmäßig die lokalen Performances. Darüber hinaus erschließen wir neue Märkte für unser interessantes Portfolio, indem wir bestehende Kooperationen ausbauen und neue Partner hinzugewinnen.

Daraus ergeben sich diese spannenden Tätigkeitsfelder:

- Umsatz und Ergebnisverantwortung, dafür Planung, Steuerung und Kontrolle der Vertriebspartner
- Koordinierung aller länderrelevanten Aktivitäten nach innen und außen (Zusammenspiel mit beispielsweise Supply Chain, Zulassung, Finance, etc.)
- Eigenverantwortliche Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen und Ableitung von Maßnahme-Empfehlungen (zur Validierung durch Partner)
- Kontinuierliche Entwicklung der weltweiten Marketing- und Vertriebsaktivitäten in Zusammenarbeit mit unseren Partnern
- Jährliche Erstellung einer Mittelfristplanung für alle Länder in eigener Verantwortung
- Portfolioerweiterung bzw. Optimierung und Life Cycle Management
- Identifizierung, Evaluierung und Bewertung von Innovationen, Produktopportunitäten und Indikationserweiterungen im Zusammenspiel mit internen Stakeholdern, wie z.B. Business Development und Controlling und unseren Partnern
- Entwicklung individueller Partnerbetreuungsstrategien
- Regelmäßiger Austausch mit unseren Partnern in Form von Business Reviews
- Vertragsmanagement



APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



Dein Profil

- Du hast einen naturwissenschaftlichen oder betriebswirtschaftlichen Hochschulabschluss
- Du bringst (idealerweise) mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Pharmageschäft mit (z. B. Distributoren Management)
- Du arbeitest gerne in einem internationalen Umfeld von Partnerfirmen und verfügst über eine entsprechend hohe interkulturelle Kompetenz
- Du bewegst dich sicher auf internationalem Parkett
- Du beherrschst Englisch auf verhandlungssicherem Niveau und sprichst bestenfalls weitere Fremdsprachen
- Du hast umfassende Kenntnisse im Projektmanagement bzw. in der Zusammenarbeit mit und Führung von interdisziplinären Teams
- Du hast ein sehr gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge insbesondere im Pharmageschäft und ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- Du hast viele innovative Ideen, die unseren Bereich weiterentwickeln werden
- Du kannst mit schnellen Veränderungen in einem dynamischen Marktumfeld gut umgehen und entsprechend flexibel darauf reagieren, an Rückschlägen wächst du
- Du arbeitest gerne sowohl strategisch als auch operativ und möglichst selbstständig
- Du bist zielorientiert, verantwortungsbewusst und durchsetzungsstark und wenn es sein muss auch hartnäckig
- MS Office beherrschst Du problemlos

Unser Angebot

Neben interessanten Aufgaben in unterschiedlichen Tätigkeitsbereichen mit vielfältigen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir moderne Arbeitsbedingungen in einem spannenden und herausfordernden Umfeld, in dem sich Leistung lohnt und Arbeit Freude bereitet.

Es erwartet Dich ein attraktives Vergütungspaket, eine flexible Arbeitszeitgestaltung sowie weitere Sozialleistungen.

APOGEPHA ist ein familienfreundliches Unternehmen. In der Vereinbarkeit von Familie und Beruf sehen wir eine wesentliche Voraussetzung für den gemeinsamen Erfolg.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Dein Kontakt

Frau Kathrin Kretschmer
Bereichsleiterin Personal
Telefon: +49 351 3363 468
E-Mail: karriere@apogepha.de

APOGEPHA Arzneimittel GmbH
Bereich Personal
Kyffhäuserstr. 27
01309 Dresden

