

APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



In unserem Bereich Marketing Rx suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **(Junior/Senior) Produktmanager Uro-Onkologie (gn\*)**

in Vollzeit (40 Wochenstunden).

### **Ihre Aufgaben**

- Erarbeitung und verantwortliche Umsetzung kurz- und mittelfristiger Vermarktungsstrategien für den zugeordneten Therapiebereich und dessen Produkte sowie Bearbeitung des klassischen Tagesgeschäftes
- Erstellung der Jahres- und Mittelfrist-Planungen für die verantworteten Produkte, kontinuierliche Ergebnismessung und ggf. Korrekturmaßnahmen
- Evaluierung von Produktideen/Produktangeboten bis hin zur Erstellung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen und Businessplänen in Zusammenarbeit mit Business Development
- Wahrnehmung der zentralen Schnittstellenfunktion Marketing mit Vertrieb, Med. Fortbildung, F&E, Supply Chain, Einkauf und Market Access
- Betreuung von Meinungsbildnern sowie Mitwirkung in relevanten Fachgremien, aktive Teilnahme an und Mitgestaltung von Veranstaltungen mit HCPs
- Steuerung und Controlling der Dienstleister z.B. Agenturen
- Information, Austausch und Schulung des Außendienstes

### **Ihr Profil**

- abgeschlossenes Hochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften, Medizin, Pharmazie, Chemie oder Biowissenschaften (Bei Wirtschaftswissenschaften ist der erfolgreiche Abschluss zum gepr. Pharmaberater von Vorteil)
- Berufserfahrung mit Eigenverantwortung im Pharma-Marketing oder -Vertrieb bzw. einem Unternehmen der Gesundheitsbranche wünschenswert
- profundes Verständnis des deutschen Gesundheitsmarkts
- Beherrschung der Office-Anwendungen (Word, PowerPoint, Excel, Teams, Outlook)
- sehr gute Präsentations- und Moderationskenntnisse, sicheres und seriöses Auftreten,
- hohes Maß an analytischer, zielorientierter Denk- und Handlungsweise
- sehr gutes Kommunikationsvermögen und Verhandlungsgeschick, Offenheit, ausgeprägte Teamfähigkeit und soziale Kompetenz
- Zuverlässigkeit auch bei Belastung; Bereitschaft zu Reisen (10-20%)
- Loyalität gegenüber Unternehmen und Kollegen



APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



## Unser Angebot

Neben interessanten Aufgaben in unterschiedlichen Tätigkeitsbereichen mit vielfältigen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir moderne Arbeitsbedingungen in einem spannenden und herausfordernden Umfeld, in dem sich Leistung lohnt und Arbeit Freude bereitet.

Es erwartet Sie ein attraktives Vergütungspaket, eine flexible Arbeitszeitgestaltung (einschl. mobiler Arbeit) sowie weitere Sozialleistungen.

APOGEPHA ist ein familienfreundliches Unternehmen. In der Vereinbarkeit von Familie und Beruf sehen wir eine wesentliche Voraussetzung für den gemeinsamen Erfolg.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

## Ihr Kontakt

Frau Kathrin Kretschmer  
Bereichsleiterin Personal  
Telefon: +49 351 3363 468  
E-Mail: [karriere@apogepha.de](mailto:karriere@apogepha.de)

APOGEPHA Arzneimittel GmbH  
Bereich Personal  
Kyffhäuserstr. 27  
01309 Dresden

