

APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



für unser Portfolio der onkologischen Supportivmedizin suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

## Senior Produktmanager (gn\*)

in Vollzeit (40 Wochenstunden).

### Ihre Aufgaben

- Erarbeitung und verantwortliche Umsetzung kurz- und mittelfristiger Vermarktungsstrategien für den zugeordneten Therapiebereich und dessen Produkte sowie Bearbeitung des klassischen Tagesgeschäftes
- Erstellung der Jahres- und Mittelfrist-Planungen für die verantworteten Produkte, kontinuierliche Ergebnismessung und ggf. Korrekturmaßnahmen planen und umsetzen
- Evaluierung von Produktideen/Produktangeboten bis hin zur Erstellung von Wirtschaftlichkeitsberechnungen und Businessplänen
- Wahrnehmung der zentralen Schnittstellenfunktion zwischen F&E, Vertrieb, Medizinische Fortbildung, Produktion, Einkauf und Market Access
- Aktive Teilnahme an und Mitgestaltung von Veranstaltungen mit HCPs
- Information und Schulung des Außendienstes

### Ihr Profil

- abgeschlossenes Hochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften, Medizin, Pharmazie, Chemie oder Biowissenschaften (Abschluss in Wirtschaftswissenschaften setzt mindestens den erfolgreichen Abschluss zum geprüften Pharmaberater voraus)
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Pharma-Marketing, gerne im Bereich Onkologie
- profundes Wissen über den deutschen Gesundheitsmarkt (rechtlicher Rahmen, Entscheiderstrukturen, Kundenbedürfnisse)
- Sprachen: sehr gute englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Beherrschung der Office-Anwendungen (Word, PowerPoint, Excel) und Erfahrungen in der Anwendung der Neuen Medien sowie Apple Kenntnisse
- sicheres und seriöses Auftreten intern und extern, Verhandlungsgeschick
- sehr gutes Kommunikations- und Präsentationsvermögen, Offenheit, ausgeprägte Teamfähigkeit und soziale Kompetenz
- Zuverlässigkeit auch bei Belastung; Bereitschaft zu Reisen (ca. 25 Prozent pro Jahr)



APOGEPHA ist ein international tätiges Unternehmen mit langjähriger Erfahrung in Entwicklung und Vertrieb urologischer Arzneimittel. Die Gesundheit und die Verbesserung der Lebensqualität der Patienten sind die wichtigsten Triebkräfte für APOGEPHA.

Dabei verstehen sich Unternehmensleitung und Mitarbeiter nicht nur als Anbieter hochwertiger Medikamente und Dienstleistungen, sondern als Partner von Arzt, Apotheker und Patient. APOGEPHA setzt hohe Maßstäbe an sich selbst und ihre Arbeit sowie an die Qualität und Sicherheit der Produkte.



## Unser Angebot

Neben interessanten Aufgaben in unterschiedlichen Tätigkeitsbereichen mit vielfältigen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir moderne Arbeitsbedingungen in einem spannenden und herausfordernden Umfeld, in dem sich Leistung lohnt und Arbeit Freude bereitet.

Es erwartet Sie ein attraktives Vergütungspaket, eine flexible Arbeitszeitgestaltung (einschl. mobiler Arbeit) sowie weitere Sozialleistungen.

APOGEPHA ist ein familienfreundliches Unternehmen. In der Vereinbarkeit von Familie und Beruf sehen wir eine wesentliche Voraussetzung für den gemeinsamen Erfolg.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

## Ihr Kontakt

Frau Kathrin Kretschmer  
Bereichsleiterin Personal  
Telefon: +49 351 3363 468  
E-Mail: [karriere@apogepha.de](mailto:karriere@apogepha.de)

APOGEPHA Arzneimittel GmbH  
Bereich Personal  
Kyffhäuserstr. 27  
01309 Dresden

